

El consejo de cooperación del golfo (CCG):

Las relaciones con el Mercosur¹

Ignacio Bartesaghi, Susana Mangana²

1. Introducción

Las relaciones entre las potencias más desarrolladas en Occidente y los países árabes en general, y los Estados del Golfo Pérsico en particular, han estado marcadas históricamente por un interés de las primeras de orden geoestratégico. En los últimos 35 años la relación ha sufrido cambios profundos en virtud de la riqueza y por tanto poder de negociación que estas monarquías árabes adquirieron tras recuperar el control de la explotación de los hidrocarburos. De esta forma, países como Kuwait o Arabia Saudí pasaron de una relación de subordinación y dependencia respecto de Gran Bretaña, por ejemplo, a otra de colaboración y coordinación estratégica con países como Estados Unidos o Francia.

En épocas más recientes y a raíz de los distintos conflictos bélicos que han erosionado el papel de liderazgo en la región de países como Irak o el impacto del terrorismo islamista en Egipto o Argelia, los estados árabes del Golfo Pérsico adquieren una especial importancia en virtud de que han logrado mantener una estabilidad política, social y económica, incluso tras la última crisis financiera originada en Estados Unidos en 2008. En la actualidad y en un contexto de convulsión y ebullición continua en el Magreb y buena parte de Oriente Medio a raíz del fenómeno conocido como Primavera Árabe, los países que integran el Consejo de Cooperación del Golfo (CCG) demuestran capacidad para sobrellevar tensiones internas que les permite posicionarse como un nuevo bloque a nivel regional con voz propia.

¹ Presentado en el XI Seminario de Relaciones Internacionales ISRI 2014. Publicado en Temas del Cono Sur, Dossier de Integración, Mercosur abc, Número 119, 2014, ISSN 1851 – 8451. Disponible en http://www.mercosurabc.com.ar/dossier/2014/N119_14.pdf

² Con la colaboración de María Eugenia Pereira como asistente de investigación.

En los hechos, la inestabilidad política que aqueja hoy a Egipto e Irak y la guerra sin fin en Siria, han demostrado por un lado la resiliencia de monarquías que recurriendo al incremento de privilegios y concesiones económicas a sectores clave de su sociedad han logrado evitar tensiones que pudieran desembocar en revueltas sociales como las ocurridas en Túnez o Yemen, país vecino en la Península Arábiga. Por otro lado, la debilidad de los países que antaño eran aliados estratégicos de Occidente en la región como Egipto, ofrece una oportunidad a los estados del Golfo que como Qatar han abandonado, al menos por ahora, su condición de periféricos para intentar obtener una posición de relevancia, no sólo a nivel regional, sino en el conjunto de la Nación árabe que aglutina a 22 países en torno a la Liga de Estados Árabe con sede en El Cairo.

El carácter estratégico del canal de televisión qatarí Al Jazeera o la actividad exterior de Qatar Foundation revelan el interés de este pequeño Emirato (principado) por mantener una independencia del Reino de Arabia Saudí, país que en los hechos lidera el bloque de países ubicados en la Península Arábiga y una política exterior que le permita diversificar su economía y competir con vecinos como Emiratos Árabes Unidos donde Dubai ha logrado posicionarse como país-marca y atraer al grueso de turistas e inversores que llegan al Golfo Pérsico. No obstante, la política exterior del Estado de Qatar no es aceptada siempre por el resto de sus socios en el CCG y de hecho en la actualidad las relaciones entre Qatar y los principales estados miembro de este bloque atraviesan serias dificultades como lo demuestra el gesto contundente de Arabia Saudí, Bahrein y EAU al retirar a sus embajadores de Doha. El respaldo y apoyo qatarí a la Hermandad Musulmana, principal asociación islamista en el mundo árabe y el partido político al que pertenece el ex Presidente egipcio Mohamed Mursi destituido el 3 de julio del 2013 por las Fuerzas Armadas en lo que para la mayoría de analistas constituyó un golpe de Estado, está en la raíz de las tensiones actuales entre Qatar y sus “hermanos” del CCG.

Esta reciente e inusitada importancia geopolítica que adquieren los Estados árabes del Golfo Pérsico, toda vez que se constituyen en mercados emergentes con un poder de compra e inversión muy superior a la media de los países de la región, merece mayor atención y estudio por parte de América Latina por la ventana de oportunidades que el Consejo de Cooperación del Golfo ofrece y habida cuenta del Acuerdo Marco de Cooperación vigente entre este bloque y el Mercosur.

Este trabajo busca conocer los objetivos de esta organización regional, las principales características de los países que la conforman ya que hasta ahora siguen siendo desconocidos en nuestra región y calibrar el potencial económico y comercial que este bloque puede representar para el Mercosur no sólo en

términos de nuevos mercados para la oferta exportable del Cono Sur sino como fuente de IED para nuestra región.

2. Aspectos institucionales y características del CCG

2.1 El acuerdo

El 25 de mayo del 1981, en Abu Dhabi, se reunieron los líderes de Emiratos Árabes Unidos (EAU), el Reino de Bahrein, El Reino de Arabia Saudita, el Sultanato de Omán, el Estado de Qatar y el Estado de Kuwait, alcanzando un acuerdo al que denominaron “*Gulf Cooperation Council Charter*”. Marruecos y Jordania, dos monarquías constitucionales iniciaron la negociación para la adhesión al CCG, proceso que se ha visto paralizado tras las revueltas árabes.

Ese año, 1981, se aprobó también el acuerdo económico entre los miembros, si bien la organización no avanzó sustancialmente hasta la aprobación de un nuevo acuerdo económico en 2001, que entre otras metas profundizó la unión aduanera (Balleste y Buxo, 2004).

Así como ocurrió en otros procesos de integración como la Comunidad Económica Europea o la propia ASEAN, el CCG nace con el objetivo de garantizar la seguridad, especialmente uniendo a países que tenían numerosas similitudes entre sí, entre las que se destacan: los sistemas políticos (principalmente monarquías y sultanatos), facciones religiosas dentro del credo islámico, la importancia excluyente del petróleo en la matriz productiva, la escasa población autóctona, una amplia superficie terrestre, una limitada capacidad militar y como ocurre con todo el mundo árabe un importante déficit hídrico, lo que afecta entre otros sectores el desarrollo de la agricultura (Casa Árabe, 2008).

La conformación del CCG se dio en un contexto regional sumamente desestabilizador para los países que actualmente constituyen el bloque: guerra de Irak e Irán que se extendió desde 1980 a 1988, la revolución islámica en Irán liderada en 1979 por el clérigo chií Ayatolá Jomeini que terminó con el Imperio del Sha Reza Pahlevi, dando inicio a una nueva era en Irán y la región que alarmó a las monarquías árabes que sintieron el peligro de la penetración de los ideales de dicha revolución en su territorio, especialmente a través de sus ciudadanos fieles del chiísmo (segunda rama en importancia en el Islam), invasión de Irak a Kuwait en 1990 y la subsiguiente Guerra del Golfo (1990-91) y el cerco a Saddam Husein desde 1991 hasta su caída en el 2003, son algunos de los hechos históricos que marcaron la constitución del proceso.

El estallido de cada uno de estos conflictos supuso un grave riesgo para la explotación de los recursos petrolíferos en los países miembros del CCG, lo que en los hechos terminó justificando la presencia militar de Estados Unidos en la región (Kern, 2006). La anexión de Kuwait por parte de Irak alarmó a la Casa Saud a tal punto que Arabia Saudí recurrió al apoyo estadounidense como medida preventiva para evitar la amenaza de un desafiante Sadam Hussein en 1990. Y más recientemente, el riesgo de contagio de la “Primavera Árabe” generó nuevos desafíos entre los miembros, por el temor de que el estallido social ocurrido en algunos países norteafricanos pudiera producirse en su territorio, como de hecho sucedió en Yemen, el único país de la Península Arábiga que no integra el CCG. Asimismo, en 2011 ocurrieron manifestaciones sociales en Bahrein, próximo a Arabia Saudita, donde las protestas fueron sofocadas rápidamente por la intervención del “Escudo Península” organizado por Arabia Saudí que envió militares y fuerza policial de EAU. Bahrein se ubica en el estrecho de Ormuz, un cuello de botella vigilado celosamente por la V Flota Naval estadounidense.

La organización regional se propuso en sus inicios alcanzar una unión aduanera que suscribió en el marco de un acuerdo más amplio denominado “acuerdo económico” firmado en 2001, el cual renovó y amplió parte de los objetivos planteados en el acuerdo económico de 1981 (Matteo, 2003). No obstante, los avances han sido lentos en parte debido a la falta de urgencia de los estados miembros por coordinar políticas económicas y de complementariedad, ya que gozan de un PIB per cápita alto (ver cuadro 1) y una autonomía económica que atenta contra la profundización de los acuerdos firmados y la consolidación del bloque. El denominado Acuerdo Económico Unificado del año 1981, estipuló la conformación de una zona de libre comercio y de una unión aduanera con la conformación previa de la denominada clasificación arancelaria uniforme (estableció una gama de aranceles del 4% al 20%). Respecto al primero hito, si bien con dificultades (especialmente por algunas restricciones en lo que tiene que ver con el carácter de originario de las mercaderías), se ha avanzado.

La unión aduanera entró en vigencia en el año 2003, siendo notificada en la OMC en el marco del artículo XXIV del GATT y de la Cláusula de Habilitación. En referencia a este objetivo se han registrado ciertas dificultades para avanzar, lo que en parte tiene que ver con algunas diferencias políticas y rivalidades que aún persisten entre sus miembros (Legrenzi, 2003). Si bien se está en proceso de conformar un mercado común (2008), de acuerdo a la información disponible no se han registrado avances sustantivos en esta área. Más recientemente, el bloque pretendió conformar una unión monetaria, para lo cual estipuló una alineación del tipo de cambio con respecto al dólar, descartándose por el momento la implementación de una moneda común.

Respecto a la unión aduanera, el documento aprobado en 2003 por el Consejo Supremo definió en detalle el proceso de implementación de la misma, que cabe resaltar, presenta algunas características que la diferencian de otras uniones aduaneras como la conformada por la UE o la SACU. Una de las primeras decisiones tiene que ver con la conformación de una tarifa común, a la que se le dispuso un arancel del 5% para todos los productos a excepción del tabaco, que alcanza niveles arancelarios del 133%, salvo para los países de la Liga Árabe, Estados Unidos y los miembros del CCG. Otros commodities (unas 417 subpartidas), también cuentan con excepciones al arancel externo común; están exonerados de cualquier tasa aduanera, ingresando con 0% de arancel. A modo de referencia, el arancel promedio del Mercosur duplica al aplicado por los países del CCG. Naturalmente se aprobaron normas aduaneras comunes, así como las vinculadas con las certificaciones aduaneras, técnicas, sanitarias, fitosanitarias, etc. permitiendo el mismo trato en cualquiera de las aduanas por la cual se ingrese al bloque. Otro aspecto de interés y que quizás es una de las diferencias con respecto a otras uniones aduaneras, es que no se definió un mecanismo de distribución de la renta aduanera, sino que los montos de las tarifas son asignadas de acuerdo al destino final de la mercadería. Este punto indicaría que se está frente a una unión aduanera con escasa institucionalidad comunitaria, misma situación que la observada en la profundidad de la Secretaría, que no cuenta con órganos supranacionales.

El análisis de los aranceles promedio aplicados por los miembros del CCG indicaría que los países lograron confeccionar un arancel externo común con escasas desviaciones. En efecto, de acuerdo a la OMC, los aranceles promedio aplicados por EAU fueron del 4,7% en 2012, 5,1% en el caso de Arabia Saudita, 5% en el de Bahrein, 4,7% para Qatar y 4,7% de Kuwait.

En cuanto a la estructura institucional, definida en la Carta aprobada en el año 1981, se destacan los siguientes órganos:

- El Consejo Supremo.
- El Consejo de Ministros.
- La Secretaría General.

Consejo Supremo

El Consejo Supremo es la autoridad máxima de la organización. Está compuesto por los líderes de las Estados miembros. Tiene una presidencia rotativa ocupada por el período de un año de acuerdo al criterio de orden alfabético.

Si bien los líderes se reúnen anualmente en una reunión ordinaria, todos los miembros tienen la capacidad de solicitar reuniones extraordinarias, siempre y cuando tengan el apoyo de otro Estado miembro. Las reuniones tienen que tener un quórum mínimo de dos tercios de los Estados, contando cada uno con un voto. Las resoluciones aprobadas que traten temas considerados esenciales, deben ser aprobadas por unanimidad, mientras que las cuestiones de procedimiento solo necesitan ser aprobadas por mayoría calificada.

El Consejo Supremo cuenta con una Comisión de Consultas compuestas por treinta miembros, cinco de cada Estado, que son elegidos cada tres años. Los integrantes de esta Comisión son seleccionados por sus conocimientos y competencias. Cuentan también con una Comisión de Solución de Controversias que depende del Consejo Supremo.

Consejo de Ministros

Está compuesto por los Ministros de las Relaciones Exteriores de los Estados miembros, o cualquier otro ministro dispuesto por los primeros. El consejo está presidido por el ministro del país que ha tutelado la última reunión del Consejo Supremo. Las reuniones se realizan cada tres meses, y al igual que con el órgano anterior, tienen validez si asisten las dos terceras partes de los miembros. Las funciones del Consejo Ministerial incluyen la formulación de políticas y recomendaciones para la promoción de la cooperación entre los Estados miembros, y la coordinación entre los Estados para alcanzar proyectos en común. Sus decisiones deben ser aprobadas por el Consejo Supremo.

Secretaría General

Entre las funciones principales de la Secretaría General se encuentra la preparación de estudios relativos a la cooperación, la coordinación y el planeamiento de acciones comunes, preparando reportes periódicos sobre la actividad de la CCG.

2.2 La importancia como bloque

El CCG es en la actualidad uno de los bloques económicos de mayor importancia a nivel mundial en términos de PIB, pero con una característica bien distinta a otros bloques económicos, si se tiene en cuenta algunas variables, como por ejemplo, su población o sus niveles de ingreso per cápita. Sin embargo, la fortaleza que los ingresos de los hidrocarburos debiera otorgar al bloque no ha significado

en los hechos que haya podido constituirse en una organización de peso político en la región capaz de influir y definir los conflictos violentos que afectan a países hermanos y vecinos. El rosario de ejemplos es largo: tensiones entre Irak y Kuwait desde la década del 90, el conflicto árabe-israelí y las divisiones internas en Palestina entre Hamas que gobierna en Gaza y la Autoridad Palestina que hace lo propio en Cisjordania, la guerra civil que desangra a Siria y que amenaza con arrastrar a otros países vecinos como Líbano o Jordania, la deriva de Libia o Egipto hacia una sociedad fracturada cuya inestabilidad provoca inseguridad que puede ser aprovechada por grupos violentos de base islamista. En fin, la lista de conflictos en los que la actuación del CCG debiera ser más contundente es larga y variada. No obstante, las circunstancias geopolíticas están obligando a algunos países a replantearse su rol de liderazgo en la región, toda vez que los árabes, en general, y Arabia Saudí en particular resienten la injerencia y las ansias de expansión de otro país vecino como es Irán, que aunque igualmente musulmán, no es árabe.

En referencia a lo anterior, Arabia Saudí destina casi el 10% de su PIB a la compra de armamento y es el tercer país a nivel mundial en inversión en gastos militares.

Cuadro 1 – Indicadores del CCG

País miembro	Territorio Km2	Ranking	Población, 2013 (en millones)	Ranking	PBI en miles de millones de US\$, 2013 (PPC)	Ranking
Arabia Saudita	2.149.690	13	27,3	47	927,8	20
Emiratos Árabes Unidos	83.300	115	5,6	113	269,8	50
Qatar	11.586	166	2,1	146	198,7	56
Kuwait	17.818	158	2,7	141	165,8	61
Omán	309.500	71	3,2	136	94,8	77
Barhén	760	188	1,34	157	34,96	110

País miembro	PBI Per Cápita, 2013 en base PPP (US\$)	Ranking	Reserva de petróleo, en miles de millones de barriles por día	Ranking
Arabia Saudita	31.300	44	267,9	2
Emiratos Árabes Unidos	29.900	48	97,8	7
Qatar	102.100	1	23,3	12
Kuwait	24.100	23	104,0	6
Omán	29.800	50	5,5	22
Barhén	29.800	49	1,2	67

Fuente: elaboración propia en base a CIA factbook.

El territorio del CCG asciende a los 2.572.654 Km², con una población autóctona que apenas supera los 42 millones de habitantes (similar a la población que España o Argentina). Respecto al territorio, Arabia Saudita representa el 84% del total, ocupando el ranking N°13 entre los países con mayor extensión territorial. Si a este dato le sumamos el hecho no menor en una región donde la religión juega un papel decisivo, de que el reino es el custodio de las dos primeras ciudades santas en el Islam (La Meca y Medina) es más entendible entonces que este país sea el líder indiscutible del bloque y ello a pesar de su carácter conservador y rigoristas, en un país que se rige por la ortodoxia del Islam y la sharia o el código islámico. Arabia Saudita es además el país que cuenta con mayor población con 27,3 millones de habitantes ocupando la posición 47 en el ranking internacional. Le sigue en cuanto a tamaño el sultanato de Omán, que explica el 12% del territorio total del CCG.

El PIB del CCG alcanzó los 1.692 miles de millones en 2013, explicando Arabia Saudita el 55% del PIB total y ocupando la posición N°20 en el ranking internacional, seguido por EAU y Qatar. Respecto a los niveles de PIB per cápita, Qatar se despega incluso a nivel del bloque, superando los 100 mil dólares, ocupando el primer lugar en el ranking internacional. El resto de los miembros del CCG presentan niveles similares de PIB per cápita, en todos los casos superiores a los US\$ 24 mil. En resumen, el ingreso per cápita promedio del CCG superó los 40 mil dólares en 2013. Tanto los niveles de PIB nominal como los per cápita, tienen que ver con la importante industria del petróleo, ya que cuenta con una de las reservas comprobadas de petróleo más importantes del mundo. En efecto, tres países del CCG están dentro de los 10 países con mayores reservas, Arabia Saudita con el 22% de la reserva mundial de petróleo ocupa el segundo puesto, Kuwait con el 9% en el sexto y EAU en el séptimo.

La importancia del petróleo en el total de la economía, en combinación con la escasa población del bloque, deriva en los elevados niveles de renta per cápita de sus habitantes y en las altas tasas de inversión en infraestructura. Esto último se debe también al hecho de que son países muy jóvenes, los cuales lograron su independencia de la Corona británica a partir de la década del 60. Además tratándose de países que vivían en base a la extracción de perlas hasta descubrir el oro negro, debieron desarrollar su infraestructura como país de manera apresurada una vez pactaron con las grandes corporaciones petroleras la explotación de sus yacimientos tras la nacionalización de los recursos en la década del 70. De ahí que EAU o Qatar compitan por los proyectos edilicios vanguardistas que

impactan al mundo como la isla de la palmera y Burj Jalifa en Dubái, por mencionar los más conocidos.

Por otra parte, la importancia estratégica del CCG por las cuantiosas reservas de petróleo, ha marcado no solo su política exterior, sino también su política de seguridad interna y regional (Echague, 2007). El interés geopolítico en los países del CCG ha sido histórico y muy evidente en el caso de Estados Unidos, pero también cabe resaltar la importancia que le ha otorgado la Unión Europea a la zona o más recientemente China que como se sabe necesita un suministro constante de energía para alimentar su desarrollo industrial y económico.

No obstante, los estados del CCG son conscientes de su dependencia excesiva del petróleo y es por ello que intentan desde hace ya tiempo diversificar sus economías, apostando a la inversión en el exterior en áreas muy diversas desde playas de contenedores de puertos, por ejemplo en Callao, Perú por parte del Dubái Port de EAU o complejos turísticos como por ejemplo la riviéra francesa, el sur de España o proyectos mucho más modestos pero interesantes al fin como hoteles en Uruguay por parte de Arabia Saudita. En última instancia, los países integrantes del CCG saben que sus recursos son finitos y buscan alcanzar una capacidad de negociación en base a posicionarse en otras esferas de poder, por ejemplo Qatar que con Al Jazeera se ha convertido en un órgano de su acción exterior, las aerolíneas de bandera como Fly Emirates o Qatar Airways (ambas llegan ya a varias capitales del Mercosur) y son varias las empresas tanto del sector público como del privado que desean invertir en tierras agrícolas en Latinoamérica, donde por razones de leyes que buscan evitar la extranjerización de la tierra, este tipo de negocios se podrían ver truncados, caso de Uruguay.

El CCG es consciente de la apuesta mundial en materia de energías renovables y por ello Abu Dhabi, capital político-administrativa de EAU, compitió en 2009 por la sede de IRENA (la Agencia Internacional de Energía Renovable) ubicada hoy en Mazdar City, EAU, reconocida como la ciudad libre de ozono. Todos los países del CCG han emprendido múltiples proyectos vinculados con las energías renovables como la energía solar como una energía alternativa a la quema de hidrocarburos, debido a que la exposición solar es alta en esta zona (Fabani, 2013).

Por último, los polos educativos que vienen desarrollando países como EAU o Qatar resultan interesantes para el Mercosur por la oportunidad que estos ofrecen de firmar convenios de cooperación en materia de investigación e innovación científica. En países donde la rigidez de las estructuras sociales y el peso central de la religión limitan, cuando no imposibilitan, el desarrollo de nuevas

técnicas y en suma el conocimiento, importar know-how y capital humano o “cerebros” resulta vital. Por ello, se visualiza un potencial para las universidades e institutos superiores del Mercosur que pueden lograr acuerdos de intercambio académico y facilitar así la movilidad de profesores que pueden servir de puente entre ambos bloques y regiones con lo que esto conlleva después en cuanto a fomentar el conocimiento y el respeto mutuo, base de cualquier negociación bilateral.

Encuentros y visitas oficiales entre China y el CCG

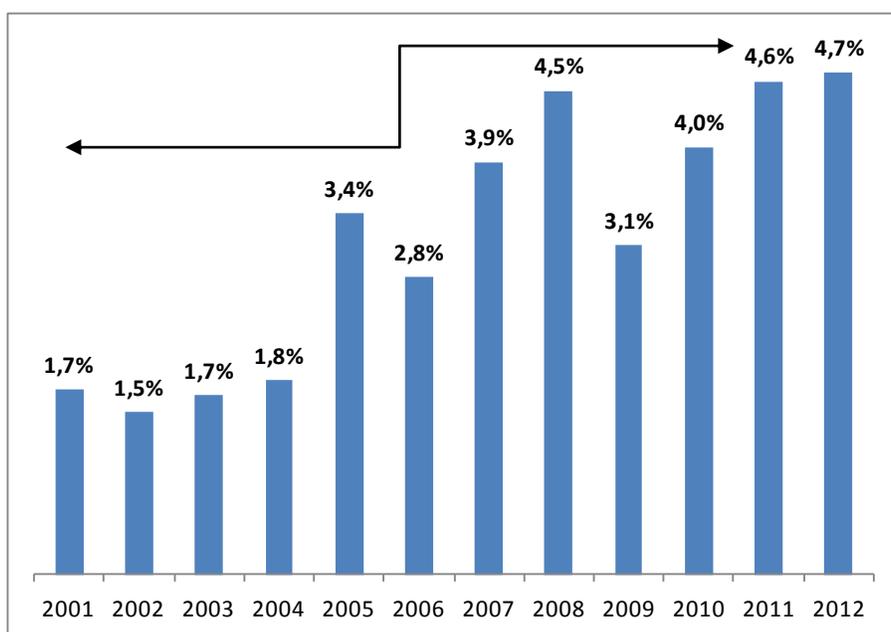
- El 14 de marzo de 2014, el vicepresidente chino, Li Yuanchao sostuvo conversaciones con el príncipe heredero Salman bin Abdulaziz Al Saud, quien oficia como vicepresidente del Gobierno y Ministro de Defensa de Arabia Saudita. La reunión se realizó en Beijing.
- El 18 de febrero de 2014, el Viceministro de Relaciones Exteriores Zhang Ming llevó a cabo una reunión de grupo con los enviados a China de seis del Consejo de Cooperación del Golfo (CCG). Intercambiaron puntos de vista sobre las relaciones entre China y el CCG, las negociaciones sobre el China-CCG en su intento de formar una zona de libre comercio, así como también sobre la situación de Siria y otras cuestiones de interés común.
- EL 20 de enero de 2014, el ministro de Relaciones Exteriores Wang Yi, sostuvo conversaciones telefónicas con el ministro de Relaciones Exteriores el Jeque Abdullah Bin Zayed Al Nahyan de los Emiratos Árabes Unidos (EAU).
- El 17 de enero de 2014, el ministro de Relaciones Exteriores, Wang Yi, se reunió en Beijing con el primer viceprimer ministro y ministro de Relaciones Exteriores Sabah Al-Khalid Al-Hamad Al-Sabah de Kuwait.
- El 17 de enero de 2014, se llevo a cabo la Tercera Ronda del Consejo de Cooperación entre China y del Golfo (GCC). La misma se celebró en Beijing. Se reunieron en esa oportunidad el ministro chino de Relaciones Exteriores, junto con el ministro de RREE de Kuwait (presidente en esa oportunidad de la CCG), el Secretario General de la CCG, entre otros funcionarios de las cancillerías o representantes de los Ministros de otros Estados miembros.
- El 17 de enero de 2014, el Presidente Xi Jinping, se reunió en el Gran Palacio del Pueblo, con el Consejo de Cooperación del Golfo (CCG) Delegación de venir a China para asistir a la tercera ronda China-CCG Diálogo Estratégico.
- Wang Yi visitó Palestina, Israel, Argelia, Marruecos y Arabia Saudita entre el 17 y 26 de diciembre del 2013.
- El 16 de septiembre de 2013, el presidente Xi Jinping se reunió en el Gran Palacio del Pueblo con el Rey de Bahréin Sheikh Hamad bin Isa Al-Khalifa.
- El 2 de abril de 2013, el presidente chino, Xi Jinping se reunió con una delegación encabezada por el Príncipe Khalid Sultan, viceministro de Defensa de Arabia Saudita en el Gran Palacio del Pueblo.
- El 30 de enero de 2013, el Ministro de Relaciones Exteriores de China, Zhai Jun, y el Secretario General de Ministerio de Relaciones Exteriores de Omán Sayyid Badr bin Hamad bin Hamoud al-Busaidi celebraron la séptima ronda de consultas estratégicas entre los dos Ministerios de Relaciones Exteriores. La misma se realizó en Muscat, capital de Omán.
- El 18 de enero de 2012, el Primer Ministro chino, Wen Jiabao, se reunió con el primer ministro de Qatar, y el ministro de Relaciones Exteriores el Jeque Hamad bin Jasim bin Jabir al-Thani en Doha.
- El 17 de enero de 2012, el Primer Ministro chino Wen Jiabao sostuvo un encuentro con el Vicepresidente, el Primer Ministro de los Emiratos Árabes Unidos y Gobernador de Dubai Sheikh Mohammed bin Rashid Al-Maktoum en Dubai.

2.3 Su comercio exterior

El CCG se ha transformado en uno de los bloques económicos de mayor importancia en el comercio internacional, tanto por su crecimiento económico, como por el comercial. Respecto a este último, el importante monto alcanzado por el comercio exterior de bienes, ha generado un marcado interés en otras economías, las que han anunciado el inicio de negociaciones con los países que conforman el CCG.

Entre los años 2001 – 2012, el comercio exterior de bienes del CCG creció a una tasa anualizada del 21%, guarismo que duplica el crecimiento registrado por el comercio mundial. Como resultado, en el mismo período, la participación en el comercio global pasó del 1,7% al 4,7% medido por las exportaciones mundiales.

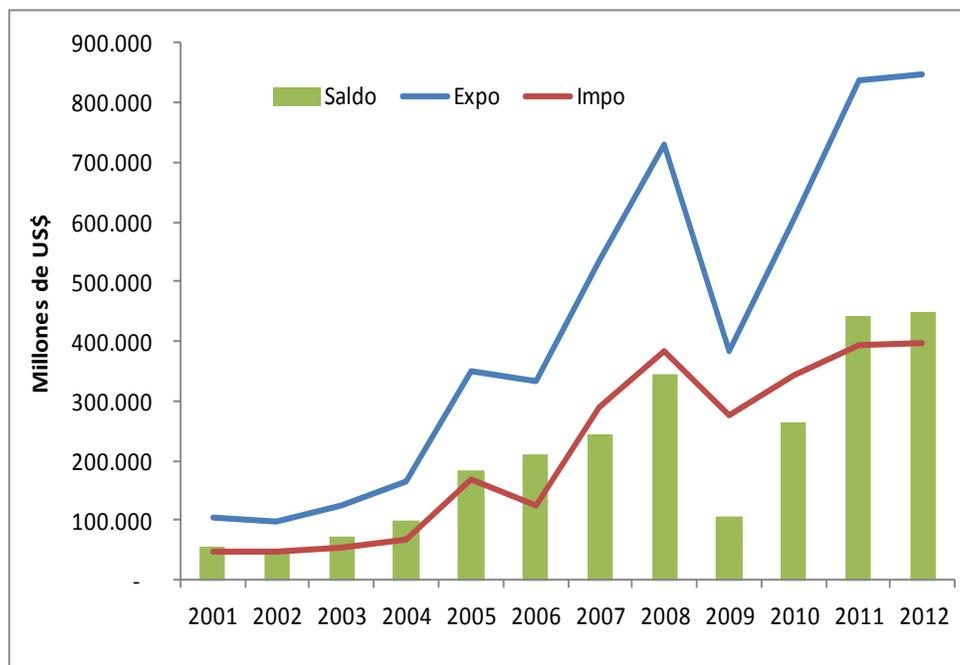
Gráfico 1 – Evolución de la Participación de las exportaciones del CCG



Fuente: DNII en base a Trade Map.

En cuanto a los montos, las exportaciones ascendieron a los US\$ 850 mil millones en 2012, mientras que las importaciones a los US\$ 400 mil millones, lo que evidencia un importante saldo comercial favorable para sus miembros, hecho que encuentra su explicación en la importancia que para dichos países tiene la colocación de petróleo.

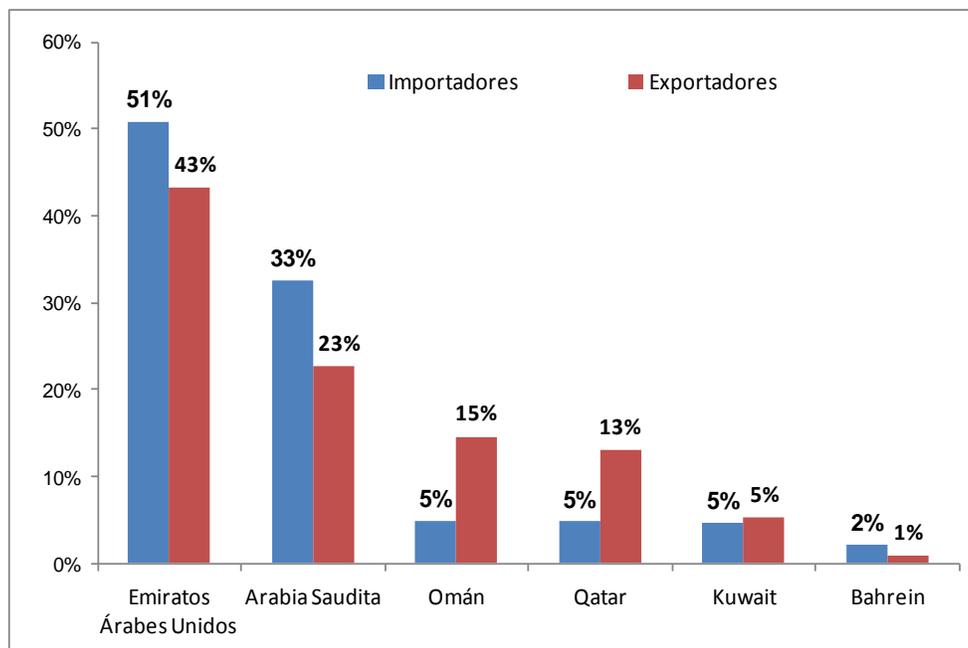
Gráfico 2 – Evolución del comercio exterior del CCG



Fuente: DNII en base a Trade Map.

Si se atiende a la importancia de los miembros en el comercio exterior del bloque, se destaca el caso de EAU y Arabia Saudita, los que en conjunto explicaron el 83% de las importaciones del bloque y el 66% de las exportaciones en 2012.

Gráfico 3 – Participación del comercio exterior del CCG por país



Fuente: DNII en base a Trade Map.

En cuanto a las exportaciones de bienes, la participación del petróleo fue cercana al 85% del total colocado por el CCG en 2012, lo que implica una de las concentraciones más elevadas de un bloque comercial a nivel de producto. Si se compara la importancia de dicho bien entre los años 2001 - 2012, su participación en el total aumentó siete puntos porcentuales. Los tres productos que le siguen en importancia, perlas finas, piedras preciosas y semipreciosas (Capítulo 71), materias plásticas y sus manufacturas y productos químicos orgánicos, también crecieron en su participación.

Entre los productos que disminuyeron su participación en las colocaciones en el período se destacan, además de las materias no especificadas en otra parte (Capítulo 99), los vehículos y sus partes (Capítulo 87), en particular coches de turismo, las máquinas y aparatos mecánicos (Capítulo 84), destacándose las partes de máquinas y aparatos eléctricos (Capítulo 85), en particular hilos, cables y demás conductores.

Cuadro 2 – Exportaciones del CCG por producto

Capítulo del S.A.	Descripción del producto	En miles de dólares		Participación		Diferencia 2007 - 2012
		2007	2012	2007	2012	
'27	Combustibles minerales, aceites minerales y prod.de su destilación	412.073.618	734.248.979	77,1%	84,2%	7%
'71	Perlas finas o cultivadas, piedras preciosas, semipreciosas y similares	14.338.627	31.563.371	2,7%	3,6%	1%
'39	Materias plásticas y manufacturas de estas materias	10.510.603	24.805.816	2,0%	2,8%	1%
'29	Productos químicos orgánicos	6.868.462	23.730.358	1,3%	2,7%	1%
'76	Aluminio y manufacturas de aluminio	2.767.573	8.871.015	0,5%	1,0%	0%
'31	Abonos	2.972.166	5.579.013	0,6%	0,6%	0%
'87	Vehículos automoviles,tractores,ciclos,demás vehic.terrestres,sus part	9.804.253	4.899.953	1,8%	0,6%	-1%
'84	Máquinas, reactores nucleares, calderas, aparatos y artefactos mecánicos	5.603.399	4.238.632	1,0%	0,5%	-1%
'85	Máquinas, aparatos y material eléctrico,sus partes; aparatos de grabación	6.352.498	4.133.162	1,2%	0,5%	-1%
'72	Fundición, hierro y acero	2.075.848	2.643.973	0,4%	0,3%	0%
'25	Sal,azufre; tierras y piedras; yesos, cales y cementos	1.141.879	2.456.993	0,2%	0,3%	0%
'73	Manufacturas de fundición, de hierro o de acero	2.147.167	1.964.925	0,4%	0,2%	0%
'74	Cobre y manufacturas de cobre	441.106	1.941.066	0,1%	0,2%	0%
'28	Prod.químicos inorgan.;compuestos inorgan./organ.de los metales	752.876	1.882.465	0,1%	0,2%	0%
'99	Materias no especificadas en otra parte	35.014.661	1.745.630	6,5%	0,2%	-6%
'26	Minerales, escorias y cenizas	303.887	1.478.909	0,1%	0,2%	0%
'38	Productos diversos de la industria química	493.341	806.672	0,1%	0,1%	0%
'88	Navegación aérea o espacial	973.177	704.417	0,2%	0,1%	0%
'48	Papel, cartón, manufacturas de pasta de celulosa, de papel/de cartón	1.044.676	697.418	0,2%	0,1%	0%
'15	Grasas y aceites animales o vegetales; grasas alimenticias; ceras	370.603	686.242	0,1%	0,1%	0%
'04	Leche y productos lácteos; huevos de ave; miel natural	836.289	549.830	0,2%	0,1%	0%
'70	Vidrio y manufacturas de vidrio	682.610	546.574	0,1%	0,1%	0%
'33	Aceites esenciales y resinoides;prep.de perfumería,de tocador	964.952	478.006	0,2%	0,1%	0%
'94	Muebles;mobilario medicoquirurgico;articulos de cama y similares	803.024	459.179	0,2%	0,1%	0%
Sub total		519.337.295	861.112.598	97%	99%	
Resto		15.314.982	10.729.412	3%	1%	
Total		534.652.277	871.842.010	100%	100%	

Fuente: DNII en base a Trade Map.

Replicando el análisis para las importaciones, a diferencia de las exportaciones y dado el escaso desarrollo industrial de los países de dicha región (a excepción de la industria petrolífera), las mismas se encuentran mucho más diversificadas. En efecto, 28 capítulos importados explican la misma participación que la presentada por las exportaciones de combustibles, fenómeno que es bastante corriente en la estructura del comercio exterior de países petroleros, caso de Venezuela.

Cuadro 3 – Importaciones del CCG por producto

Capítulo del S.A.	Descripción del producto	En miles de dólares		Participación		Diferencia 2007 - 2012
		2007	2012	2007	2012	
'84	Máquinas, reactores nucleares, calderas, aparatos y artefactos mecánicos.	44.648.524	56.467.596	15,4%	13,8%	-2%
'87	Vehículos automoviles,tractores,ciclos,demas vehic.terrestres,sus parte	34.846.366	51.483.602	12,0%	12,6%	1%
'71	Perlas finas o cultivadas, piedras preciosas, semipreciosas y similares	22.728.532	42.770.252	7,8%	10,4%	3%
'85	Máquinas, aparatos y material eléctrico, sus partes; aparatos de grabación	26.343.799	39.361.727	9,1%	9,6%	1%
'27	Combustibles minerales, aceites minerales y prod.de su destilación	8.184.106	21.641.963	2,8%	5,3%	2%
'88	Navegación aérea o espacial	4.230.199	18.746.139	1,5%	4,6%	3%
'73	Manufacturas de fundición, de hierro o de acero	15.762.263	13.796.277	5,4%	3,4%	-2%
'72	Fundición, hierro y acero	11.941.585	11.155.842	4,1%	2,7%	-1%
'90	Instrumentos, aparatos de óptica, fotografía, cinematografía, medida, control	4.369.924	7.822.966	1,5%	1,9%	0%
'94	Muebles, mobiliario medico quirúrgico, artículos de cama y similares	3.596.851	7.304.299	1,2%	1,8%	1%
'39	Materias plásticas y manufacturas de estas materias	5.670.799	7.272.948	2,0%	1,8%	0%
'10	Cereales	4.912.032	6.913.566	1,7%	1,7%	0%
'61	Prendas y complementos de vestir, de punto	1.570.255	6.418.409	0,5%	1,6%	1%
'30	Productos farmacéuticos	3.863.691	6.260.161	1,3%	1,5%	0%
'40	Caucho y manufacturas de caucho	2.785.414	5.389.176	1,0%	1,3%	0%
'62	Prendas y complementos de vestir, excepto los de punto	3.489.562	5.001.124	1,2%	1,2%	0%
'02	Carne y despojos comestibles	2.528.339	4.623.035	0,9%	1,1%	0%
'29	Productos químicos orgánicos	2.435.985	4.076.676	0,8%	1,0%	0%
'33	Aceites esenciales y resinoides, prep.de perfumería, de tocador	2.910.598	3.905.758	1,0%	1,0%	0%
'99	Materias no especificadas en otra parte	21.327.273	3.743.390	7,4%	0,9%	-6%
'26	Minerales, escorias y cenizas	1.110.890	3.629.042	0,4%	0,9%	1%
'38	Productos de la industria química	2.401.949	3.378.805	0,8%	0,8%	0%
'04	Leche y productos lácteos, huevos de ave, miel natural.	2.792.506	3.296.190	1,0%	0,8%	0%
'48	Papel, cartón, manufacturas de pasta de celulosa, de papel/de cartón	2.680.743	3.013.847	0,9%	0,7%	0%
'44	Madera, carbón vegetal y manufacturas de madera	2.519.480	2.880.867	0,9%	0,7%	0%
'74	Cobre y manufacturas de cobre	3.491.167	2.671.379	1,2%	0,7%	-1%
'89	Navegación marítima o fluvial	2.357.345	2.635.517	0,8%	0,6%	0%
'69	Productos cerámicos	1.500.107	2.624.641	0,5%	0,6%	0%
Sub total		247.200.284	348.285.394	85%	85%	
Resto		42.346.774	61.133.271	15%	15%	
Total		289.547.058	409.418.665	100%	100%	

Fuente: DNII en base a Trade Map.

Entre los productos mayormente importados por el CCG se ubican las máquinas y aparatos mecánicos (Capítulo 84), en particular máquinas de procesamiento de datos, turborreactores, turbopropulsores y demás turbinas de gas y artículos de grifería y órganos similares para tuberías, calderas. En importancia le siguen los vehículos y sus partes (Capítulo 87), destacándose los coches de turismo, vehículos para el transporte de mercancías, partes y accesorios de vehículos automóviles. Otros bienes destacados fueron perlas finas, piedras preciosas (Capítulo 71), en particular artículos de joyería y sus partes, de metal precioso o de chapado, diamantes, incluso trabajados, sin montar ni engarzar y el Oro (incluido el oro platinado), en bruto, semilabrado o en polvo. Por último, cabe mencionar las máquinas y aparatos eléctricos (Capítulo 85), con presencia de los aparatos eléctricos de telefonía o telegrafía con hilos, los hilos, cables (incluidos los coaxiales) y demás conductores aislados y aparatos receptores de televisión, incluso con aparato receptor de radio.

Seguidamente se detallan los principales socios comerciales del CCG. Los principales destinos de las exportaciones del bloque fueron Japón, India, Corea del Sur, China, Estados Unidos, Singapur, Zona no declarada, Taipéi Chino y Tailandia, destinos que en conjunto explicaron el 76% del total exportado en 2012. En cuanto a las importaciones, se destacaron China, Estados Unidos, India, Alemania, Japón, Corea del Sur, Reino Unido, Italia, Turquía, Francia y Brasil, países que en conjunto alcanzaron una participación del 69% frente al total adquirido por los países del CCG en 2012.

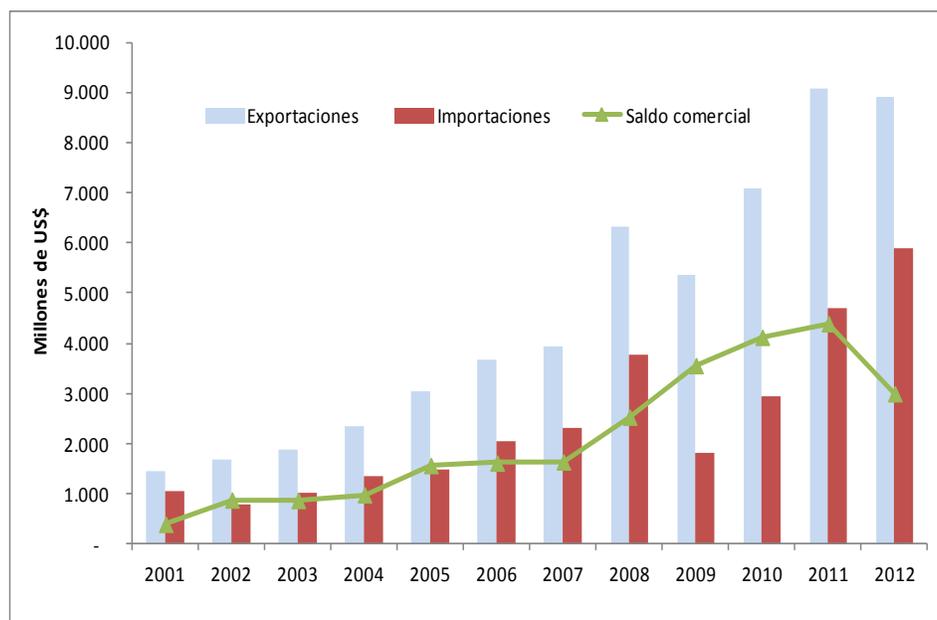
En términos de dinamismo, cabe precisar la importancia que han adquirido los países asiáticos en los flujos comerciales y de inversión (caso de China, Japón o los miembros de la ASEAN), frente a las potencias centrales (Estados Unidos y la UE). El componente energético y de seguridad adquiere especial importancia para los países asiáticos y fue históricamente relevante para los Estados Unidos, que posee hasta la fecha una relación estratégica en general con todos los miembros del CCG y en particular con el Reino de Arabia Saudita, Kuwait y EAU. Una vez más, Qatar ha demostrado en años recientes su interés por desmarcarse de la tónica dominante de los dos países anteriormente mencionados, al intentar constituirse en un actor de cierta relevancia respecto de algunas tensiones surgidas en Oriente Medio, como la relación con Hamas palestino, capítulo en el que el emirato de Qatar ha intentado jugar un rol de mediación, o la guerra civil en Siria en la que este país también ha desarrollado una política exterior que algunos califican de intervencionista y ha albergado varias de las conferencias de países “amigos” de Siria y que son donantes de dicho país.

3. Las relaciones comerciales con el Mercosur

El comercio bilateral del Mercosur con el CCG alcanzó los 15 mil millones en 2012, con un saldo comercial muy favorable a los países del bloque sudamericano (cerca de US\$ 3.000 millones en el año de referencia), mostrando además elevadas tasas de crecimiento (el comercio bilateral creció a una tasa anualizada del 17% entre los años 2001 – 2012).

El comercio entre el Mercosur y el CCG está impulsado por Brasil, que explicó en 2012 el 86% de las exportaciones y el 89% de las importaciones desde este origen. En importancia le sigue Argentina participando en un 13% de las exportaciones y en un 10% de las importaciones. El resto de los países del Mercosur tienen poca presencia comercial en los países del golfo.

Gráfico 4 - Evolución del comercio exterior entre el Mercosur – CCG (Bienes)



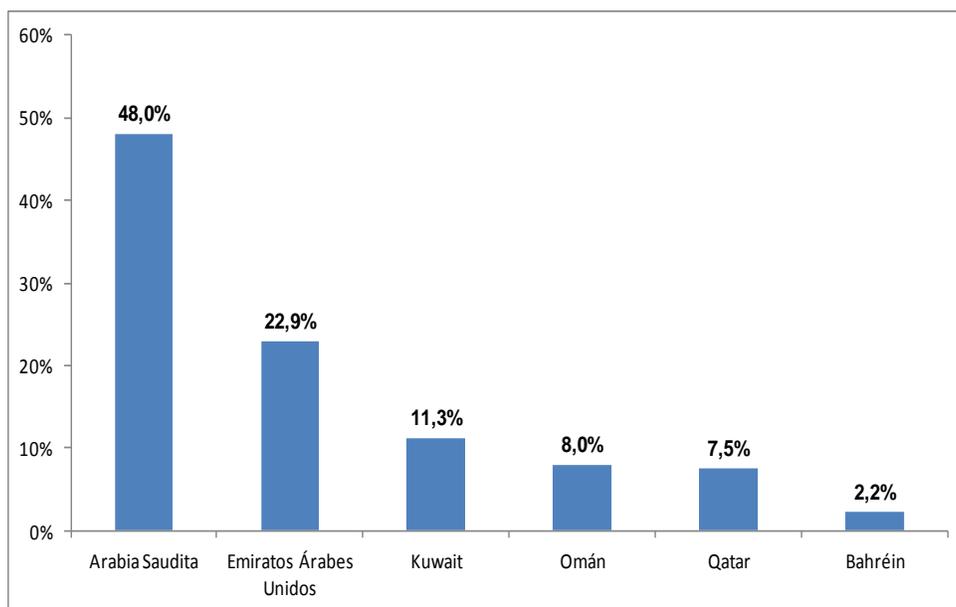
Fuente: DNII en base a Trade Map.

Como se mencionó anteriormente, Brasil es el principal jugador de la relación bilateral con el CCG, si bien los flujos comerciales presentan escasa participación en el total de su comercio exterior (3,1% de las exportaciones y 2,3% de las importaciones). Entre los compradores de las exportaciones de Brasil hacia dichos países del Golfo Pérsico, se destacan Arabia Saudita, Emiratos Árabes, Omán, mientras que los principales proveedores fueron Arabia Saudita, Kuwait y EAU.

Desde el punto de vista diplomático, también es Brasil el que tiene mayor presencia en la región, dado que cuenta con embajadas en EAU, Qatar, Kuwait, Omán y Arabia Saudita. En importancia le sigue Argentina, con presencia diplomática en Arabia Saudita, EAU, Kuwait, Qatar. Por último, mientras que Paraguay no tiene presencia diplomática en la región, Uruguay cuenta con embajadas en Qatar y Arabia Saudita.

Respecto al acercamiento diplomático entre Brasil y el CCG, desde el gobierno del presidente Lula da Silva se potenció la relación con los países árabes, entre otras acciones con la creación de la Cumbre América del Sur – países árabes, que involucra los miembros de la UNASUR con los de la Liga Árabe (Legrenzi, 2003).

**Gráfico 5 – Participación del comercio exterior entre Brasil y el CCG
(Por socio comercial)**



Fuente: DNII en base a Trade Map.

Respecto a los productos exportados por el Mercosur al CCG, 10 Capítulos del Sistema Armonizado explicaron el 90% del total colocado en 2012. En particular, cabe destacar las ventas de carne y despojos comestibles, minerales escorias y cenizas, azúcares y artículos de confitería y cereales. Otros productos no agrícolas también son colocados en el CCG, caso de los químicos, máquinas y herramientas mecánicas y aviones.

Seguidamente, se presenta un ranking con los productos que mostraron más dinamismo en las exportaciones del Mercosur hacia el CCG entre los años 2001 – 2012.

Cuadro 4 – **Dinamismo de las exportaciones del Mercosur al CCG por producto**³

Ranking	Descripción abreviada
1	Tabaco y sucedaneos del tabaco elaborados
2	Jabones, agentes de superficie orgánicos, preparaciones para lavar
3	Semillas y frutos oleaginosos
4	Preparaciones alimenticias diversas
5	Manufacturas de cuero, artículos de guarnicionería, talabartería
6	Aceites esenciales y resinoides, preparaciones de perfumería
7	Extractos curtientes/tintóreos; taninos, sus derivados; pinturas
8	Perlas finas o cultivadas, piedras preciosas, semipreciosas y similares
9	Preparaciones de legumbres, hortalizas, frutos o de otras partes de plantas
10	Los demás productos de origen animal, no comprendidos en otros capítulos
11	Productos farmacéuticos
12	Productos químicos inorgánicos, compuestos inorgánicos
13	Productos químicos orgánicos
14	Madera, carbón vegetal y manufacturas de madera
15	Bebidas, líquidos alcohólicos y vinagre
16	Minerales, escorias y cenizas
17	Legumbres y hortalizas, plantas, raíces y tubérculos alimenticios
18	Materias albuminoides, productos a base de almidón

Fuente: DNII en base a Trade Map.

En cuanto a los bienes importados por el Mercosur desde el CCG, los niveles de concentración son muy elevados, con una importancia excluyente de los combustibles minerales. En efecto, en 2012, el 88% de lo importado por el Mercosur desde este origen fueron los combustibles minerales, lo que supuso una participación inferior a la presentada en años anteriores (97%). En importancia, le siguen los abonos, los plásticos y sus manufacturas, productos químicos, sal, azufre, tierras, piedras, yesos y cementos y por último aluminio. Entre los años 2001 – 2012, podría aseverarse que el CCG ha logrado diversificar sus exportaciones hacia el Mercosur a nivel de producto, lo que es un aspecto resaltable en un país con un sector privado poco desarrollado que afecta el interés de la población en los negocios con el exterior (Escribano, 2006).

Seguidamente, se presenta un ranking con los productos que mostraron más dinamismo en las importaciones del Mercosur desde el CCG entre los años 2001 – 2012.

³ Productos con operaciones en el período que superaron ventas por un millón de dólares en 2012.

Cuadro 5 - **Dinamismo de las importaciones del Mercosur desde el CCG por producto**⁴

Ranking	Descripción abreviada
1	Aluminio y manufacturas de aluminio
2	Vidrio y manufacturas de vidrio
3	Fundición, hierro y acero
4	Materias plásticas y manufacturas de estas materias
5	Productos químicos orgánicos
6	Pescados y crustáceos, moluscos y otros invertebrados acuáticos
7	Abonos
8	Manufacturas de fundición, de hierro o de acero
9	Sal, azufre, tierras y piedras, yesos, cales y cementos
10	Máquinas, reactores nucleares, calderas, aparatos y artefactos mecánicos
11	Combustibles minerales, aceites minerales y prod.de su destilación

Fuente: DNII en base a Trade Map.

En síntesis, las exportaciones del Mercosur hacia el CCG muestran un importante dinamismo y su comercio está bastante diversificado, si bien sobresalen los productos agrícolas. De cualquier forma, a impulso de Brasil se han logrado la colocación de manufacturas industriales o bienes con mayor proceso, lo que abre un importante número de oportunidades en países que cuentan con los niveles per cápita de ingreso muy elevados en términos comparados. Por otra parte, en los últimos años se identifican nuevas corrientes de importación desde los países árabes en productos más allá del petróleo.

4. Algunos hallazgos

Así como ha ocurrido con otros procesos de integración como la Unión Europea o la ASEAN, el camino para la consolidación del CCG ha sido bastante sinuoso, con algunas dificultades hasta el día de hoy.

Si bien inicialmente se trató de un acuerdo que priorizó la seguridad de sus miembros, dado el contexto regional y los intereses de las potencias en dicha zona por los abundantes recursos petrolíferos, el

⁴ Productos con operaciones en el período que superaron compras por un millón de dólares en 2012.

bloque fue otorgándole importancia progresiva a la integración regional, conformando una unión aduanera, apostando a constituir un mercado común y más recientemente una unión monetaria.

Ahora bien, los aspectos vinculados con la seguridad no les son ajenos a dichos países, debido a la inestabilidad de Irak, las tensiones internacionales respecto a Irán y los posibles efectos por el fenómeno conocido como “Primavera Árabe”, entre los cuales se encuentran una reestructuración del poder de algunos países árabes, en especial de los del CCG sobre el debilitado Egipto.

Las relaciones entre los países del CCG con el Mercosur muestran cierto dinamismo, especialmente a impulso de Brasil que cuenta con una diversificación de sus exportaciones de bienes, lo que avizora posibles oportunidades comerciales dado el alto nivel de ingreso de los países del golfo. Los productos exportados por el Mercosur a los países del CCG son principalmente primarios, si bien también se destacan algunas manufacturas industriales, especialmente como resultado de analizar el dinamismo de las exportaciones en los últimos años. A su vez, además de la importancia de las colocaciones de petróleo por parte de los países del CCG, naturalmente y con suma distancia el principal producto de exportación, en los últimos años se identifican nuevas corrientes de exportación del golfo al Mercosur, lo que indicaría una progresiva diversificación más allá del petróleo.

Desde el punto de vista diplomático, Brasil ha sido el más activo en la apertura de embajadas en dicha zona, elevando el interés de la diplomacia brasileña en el mundo árabe en general y en los países del CCG en particular. No obstante, el resto de países miembro del Mercosur cuenta con oficinas consulares y delegaciones diplomáticas de entidad en los estados más dinámicos del CCG (Arabia Saudí, Kuwait, EAU, Qatar, etcétera). En el caso de Uruguay, se cuenta ya con una embajada permanente en Arabia Saudí, Qatar y Consulado General en Dubai.

Los países del CCG están muy alejados del Mercosur, no solo desde el punto de vista geográfico sino también cultural. Estas brechas imponen un desafío entre las regiones para la concreción de los negocios. El mayor conocimiento sobre las principales características de los países que integran el proceso es el único vehículo para potenciar las posibilidades. En ese sentido es importante señalar que existe un Foro de cooperación entre los países árabes y América del Sur (ASPA) que desde su lanzamiento en el 2005 se reúne anualmente y en el cual participan tanto Mercosur como CCG. Es de esperar que este tipo de encuentros bilaterales contribuyan a dinamizar la relación entre dos regiones que pueden jugar un rol más activo, incluso complementario, en distintos foros internacionales, especialmente en lo que refiere a la tan mentada cooperación sur-sur.

De todas formas, dadas las características de los países del CCG, con una industria poco desarrollada y muy dependientes de la compra de alimentos, es esperable que el interés del Mercosur en dicha zona vaya en ascenso. A su vez, el desarrollo de los países del golfo en la industria energética renovable, así como la importancia de la educación y otros servicios como los de ingeniería o arquitectura, abren un amplio espectro de oportunidades, ya no solo para países como Brasil cuyas principales constructoras se presentan habitualmente a licitaciones en Qatar y EAU, sin duda dos de los países del CCG con mayor inversión en el sector construcción ya que como se dijo anteriormente compiten entre sí por proyectos que contemplan el estado del arte para sus principales ciudades. Asimismo, países como Uruguay cuentan también con un número significativo de arquitectos y veterinarios que ofrecen sus servicios en varios de estos países, destacándose el Arquitecto Ott y veterinarios que adiestran y mantienen los establos de los jeques en EAU o Bahrein donde las carreras de enduro son una pasión deportiva de especial importancia.

En resumen, la relación bilateral ha estado pautada por una cierta negligencia o laxitud en el acercamiento mutuo. Sin embargo, la coyuntura política en la región y el creciente dinamismo de los países sudamericanos por la búsqueda de nuevos mercados hace prever una revigorización de las relaciones que demandan una aproximación multidisciplinaria para abordar los negocios desde la amplitud de miras para poder contemplar una cultura y forma de entender la religiosidad que aparentemente se alejan de la tendencia actual en Latinoamérica y más concretamente en el Mercosur donde la laicidad es un valor al alza. No obstante, los índices macroeconómicos de los países integrantes del CCG confieren a este bloque un atractivo y potencial que no ha de ser soslayado por el Mercosur, un bloque que puede resultar interesante como puente de diálogo y negociación con países occidentales libres de los prejuicios que han plagado y torpedeado la relación entre los países árabes y las potencias desarrolladas en Occidente.

Se requiere de una buena dosis de tesón y paciencia para trabajar una relación bilateral basada en el respeto mutuo que contemple las complementariedades más allá de los beneficios económicos como por ejemplo apoyo recíproco en las asambleas de Naciones Unidas y otros foros multilaterales donde la coyuntura política convulsa en Oriente Medio en ocasiones limita y resta fuerza a los países del CCG.

5. Bibliografía

Revistas

Casa Árabe (2010). Brasil y los países árabes. Notas del foro socioeconómico Casa Árabe. Año IV n°10/2010. Madrid.

Casa Árabe (2008). Agua y Conflicto en el Mundo Árabe. Notas del foro socioeconómico Casa Árabe. Año II, n° 04/2008. Madrid.

Fabani, O. (2013). Las monarquías del consejo de cooperación del Golfo (CCG) y el cambio climático. Revista Conjuntura Austral. Vol 4, n°20, pág. 53 – 68.

Fabani, O. (2009). Orígenes y evolución del Consejo de Cooperación de Estados Árabes del Golfo. XIX Simposio Electrónico Internacional MEDIO ORIENTE Y NORTE DE ÁFRICA, 28 de septiembre – 22 de octubre, (paper).

Legrenzi, Matteo. “El largo camino hacia la integración económica de los Estados del Golfo”. En: Cooperación Sur 2003, Convergencia: Movimientos a favor de la integración regional. Programa de las Naciones Unidas para el desarrollo (PNUD). Islandia: Oddi Printing, 2003 pág. 38-52.

Recursos electrónicos

Ballesté Y Buxó, E. (2004). La viabilidad de la integración regional del Consejo de Cooperación del Golfo. México: Universidad de las Américas. Consultada el 28 de marzo del 2013. Disponible en: http://catarina.udlap.mx/u_dl_a/tales/documentos/lri/balleste_y_e/capitulo3.pdf

Echague, A. (2007). La Unión Europea y el Consejo de Cooperación para los Estados Árabes del Golfo Pérsico. Fundación para las Relaciones Internacionales y el Diálogo Exterior (FRIDE). Consultada el 16 de marzo. Disponible en: http://www.fride.org/download/WP39_UE_Coopera_GPersico_ES_may07.pdf

Escribano, G. (2006) *El Área de Libre Comercio entre la UE y el Consejo de Cooperación del Golfo: una oportunidad para España*. Real Instituto Elcano. Consultada el 15 de marzo del 2013. Disponible en: http://www.realinstitutoelcano.org/wps/portal/rielcano/contenido?WCM_GLOBAL_CONTEXT=/elcano/elcano_es/zonas_es/ari+46-2006

Kern, S. (2006). Cómo la demanda de petróleo determina la política exterior estadounidense. Real Instituto Elcano. Consultada el 15 de marzo del 2013. Disponible en: http://www.realinstitutoelcano.org/wps/portal/rielcano/contenido?WCM_GLOBAL_CONTEXT=/elcano/elcano_es/programas/geoestrategia+de+la+energia/publicaciones/escenario+global/ari+74-2006