

Cómo vender la Seguridad y Salud Ocupacional dentro de las empresas: Nuevas Estrategias

Equipo docente:

Federico Ferreira

Dirigido a: Estudiantes y profesionales

Contenido:

- La Seguridad y Salud Ocupacional en el Uruguay.
- Realidad y desafíos de desarrollo.
- Cómo vender la SYSO dentro de las empresas:
 - Estrategias de marketing
 - Estrategias de comunicación efectiva
 - Estrategias para la evaluación de las acciones tomadas
 - La retroalimentación y la Prevención.

Carga horaria total: 8 horas

Días y horarios: sábado 28 de setiembre 2019 de 8:00 a 16:00 h.

Costo: \$ 1.800

Contacto:

Centro de Educación Continua

educacioncontinua@ucu.edu.uy

Teléfono: 2487 2717 int. 6010/6011